



SUBSEQ ist ein junges IT-Recruiting-Unternehmen, das nach erfolgreichem Startup nun für weitere Wachstumsphasen ein schlagkräftiges Vertriebsteam zusammenstellt. Mit unserem Know-How und exzellenter Branchen-Expertise sind wir der zuverlässige Partner für internationale Kunden im DAX30 Umfeld.

Entscheiden Sie sich für eine Karriere bei **SUBSEQ**, wo Sie täglich etwas bewegen können. Hier arbeiten Sie mit unseren engagierten Kollegen im Bereich Recruiting und besetzen gemeinsam bei unseren Kunden diverse Positionen mit hochrangigen Experten.

Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben, die schnelle Übernahme von Verantwortung und exzellente Perspektiven.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Account Manager (m/w) mit Option auf Associate Partner Status

an unserem Standort in München.

Ihre Aufgaben:

- Sie ermitteln die Entscheider bei potenziellen Kunden und überzeugen diese in telefonischen sowie persönlichen Präsentationsterminen von einer Zusammenarbeit mit SUBSEQ
- In Ihrer Position als Account Manager akquirieren Sie offene Positionen bei Neukunden sowie Bestandskunden und finden gemeinsam mit unseren RecruiterInnen die passenden Spezialisten
- Mittels aktivem Beziehungsmanagement gewährleisten Sie die optimale und reibungslose Besetzung der Kundenpositionen
- Sie verhandeln Verträge auf Kunden- und Expertenseite professionell und erfolgreich
- Für die Dauer Recruiting-Prozesses agieren Sie durchgängig als kompetenter Ansprechpartner für Ihre Kunden und den dort eingesetzten Spezialisten
- Sie bauen die Vertriebsstrukturen in Eigenverantwortung auf und bilden dafür weitere Vertriebsmitarbeiter aus

Ihre Qualifikationen:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare kaufmännische / vertriebliche Ausbildung
- Idealerweise besitzen Sie als Account Manager bereits relevante Berufserfahrung und Kundenkontakte auf Entscheidungsebene
- Sie haben Spaß am Vertrieb und nehmen die Herausforderung an Menschen zu überzeugen
- Mit Ihrem Leistungs- und Erfolgswillen möchten Sie Ihren Beitrag zum Unternehmenswachstum leisten
- Selbstbewusstsein, professionelles Auftreten, diplomatisches Geschick und Vertriebstalent sind Ihre Visitenkarte



Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Tätigkeit mit Handlungs- und Gestaltungsspielraum von Anfang an. So finden Sie innerhalb unserer offenen und dynamischen Strukturen die besten Voraussetzungen für Ihre Arbeit. Eine angemessene Vergütung neben einer erfolgsabhängigen Provisionsregelung ist für uns ebenso selbstverständlich wie die Bereitstellung eines Dienstwagens.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittstermins. Wir sichern Ihnen absolute Diskretion und die Einhaltung aller eventuellen Sperrvermerke zu.

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

Karin Ziegelmeier
SUBSEQ GmbH

Telefon: +49 (0)89 - 78 74 68 80
Fax: +49 (0)89 - 78 74 68 90
Email: bewerbung@subseq.com
Internet: www.subseq.com

Oder schicken Sie uns Ihre vollständige Bewerbungsunterlagen an:
SUBSEQ GmbH - Postfach 70 13 01 - 81313 München